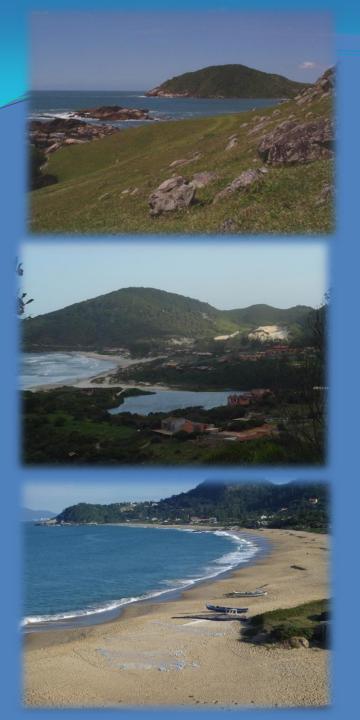
Enfoque Analítico da Gestão Integrada e Participativa do Patrimônio Costeiro





Katrina Brown
Emma L. Tompkins
W Neil Adger

Making Waves 2002

OBJETIVOS

- Apresentar enfoque analítico da gestão integrada e participativa do patrimônio costeiro;
- Propor uma metodologia de planejamento e cogestão adaptativa das zonas costeiras;
- Integrar conceitos de conservação e desenvolvimento na zona costeira.

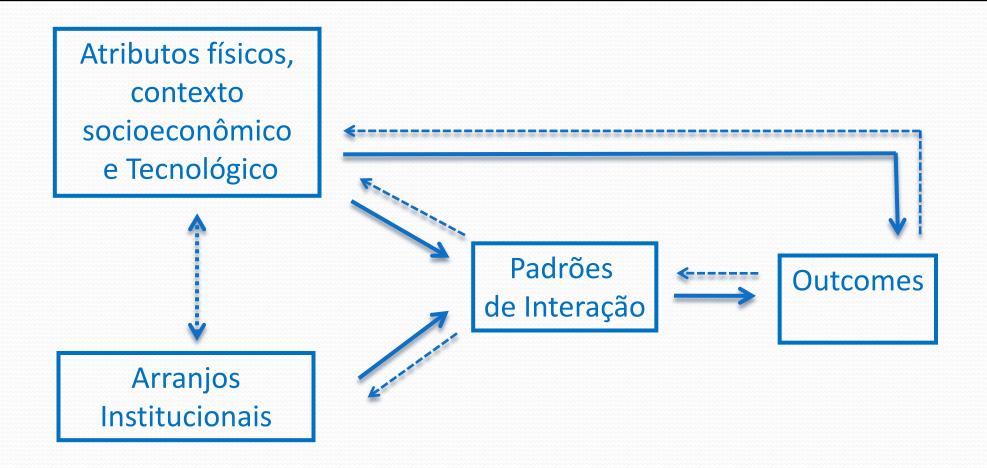
Gestão Integrada e Participativa de Recursos Comuns na Zona Costeira



Gestão Integrada e Participativa de Recursos Comuns na Zona Costeira

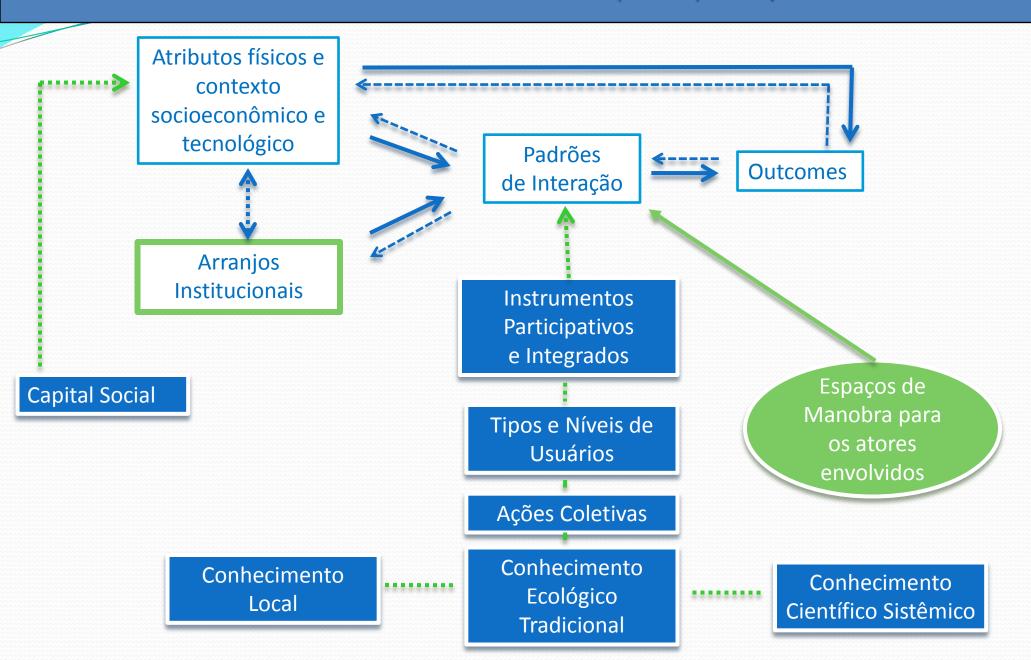


1 e 2. ESTRUTURA E FUNCIONAMENTO DO SISTEMA



Modelo de Análise Oakerson (1992)

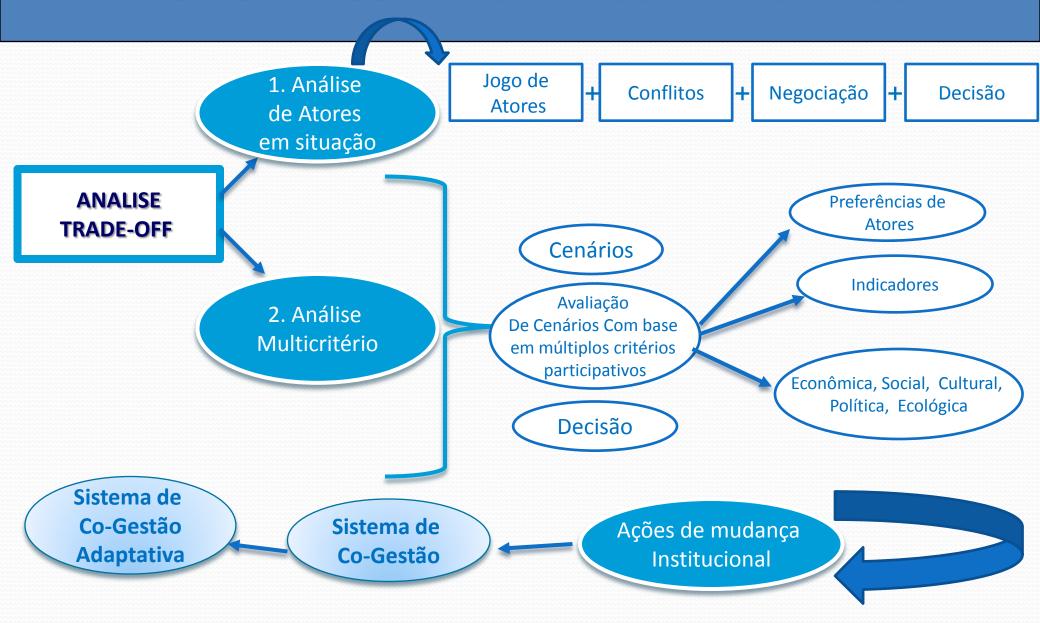
Modelo de Análise Oakerson (1992) Adaptado



Gestão Integrada e Participativa de Recursos Comuns na Zona Costeira



INSTRUMENTOS PARTICIPATIVOS E INTEGRADOS



COMPONENTES DOS INSTRUMENTOS DE APOIO PARA TOMADAS DE DECISÃO

Processo de tomada de decisão:

- 1) Identificação do problema;
- 2) Cenários possíveis;
- 3) Escolha do cenário desejado

COMPONENTES DOS INSTRUMENTOS DE APOIO PARA TOMADAS DE DECISÃO

- As decisões são tomadas de acordo com as preferências dos usuários - geralmente implícitas e subconscientes;
- Ferramentas de apoio de decisão podem:
 - Capacitar processos de tomada de decisão a serem mais transparentes e mais inclusivos;
 - Geram informações e soluções ou alternativas para o problema, e estabelecem uma explicação da estrutura e conteúdo da decisão;
 - Identificam diferentes stakeholders e seus papéis e funções.

COMPONENTES DOS INSTRUMENTOS DE APOIO PARA TOMADAS DE DECISÃO

- 1) Compreensão dos problemas da decisão avaliação de stakeholders, instituições e interesses variados no recurso;
- 2) Informação sobre possíveis opções alternativas;
- 3) Informação sobre os impactos dessas alternativas nos interesses de diferentes stakeholders;
- 4) Compreensão das preferências de diferentes *stakeholders* para a distribuição de custos-benefícios de qualquer decisão.

ANÁLISE TRADE-OFF

- Harmonização de usos com base em cenários e seus impactos possíveis
 - Permite a identificação dos atores e de suas preferências
 - Voltada para a modificação do sistema atual de gestão
 - É uma maneira de facilitar a busca de integração entre conservação e desenvolvimento
 - Esse esquema de análise é flexível

ANÁLISE TRADE-OFF

- Diferentes formas de conhecimento e informação são estruturadas, organizadas e analisadas
- Mas as decisões são atingidas por um número de diferentes técnicas de construções de consenso e resolução de conflitos.

ANÁLISE TRADE-OFF

- A técnica de identificação de stakeholders e a análise de multicritérios:
 - agrupa as diversas informações (quantitativas e qualitativas) para as tomadas de decisões
 - e classifica cenários de desenvolvimento com base nos valores dos stakeholders.

COMO FAZER ANÁLISE TRADE-OFFS?

- Por meio de análise do jogo de atores
 - Processo que visa identificar e descrever os interesses de todos os atores sociais envolvidos, direta ou indiretamente, na apropriação e na gestão de recursos naturais
 - Categoriza as informações e explica os possíveis conflitos que podem existir entre os grupos
 - Analisa áreas onde os trade-offs são possíveis

Quem são os atores sociais envolvidos?

 Indivíduos ou grupos que manifestam algum tipo de interesse ou alguma reivindicação no processo de apropriação e gestão de recursos naturais

 Incluem instituições governamentais e nãogovernamentais, comunidades tradicionais, universidades, instituições de pesquisa, agências de desenvolvimento, bancos e financiadores

ETAPAS DA ANÁLISE

COMO ENGAJÁ-LOS NO PROCESSO DE TOMADA DE DECISÃO?

- 1º) Identificar quem são os stakeholders
- 2º) Categorizá-los entre grupos prioritários
- 3º) Explorar os conflitos
- 4º) Analisar quem deve ser incluído ou excluído da deliberação
- 5º) Utilizar técnicas de engajamento
- 6º) Entender as preferências dos stakeholders
- 7º) Informação pertinente nas tomadas de decisão

1º) IDENTIFICAR OS STAKEHOLDERS

 Há numerosos stakeholders em diferentes níveis que podem ser importantes para os tomadores de decisão ou que são influentes para os resultados das decisões

Desenvolver mapas de interesses e influências

De acordo com os níveis relativos de:

- influência (nível de poder que os stakeholders tem sobre o resultado de uma decisão)
- e *importância* (refere-se ao grau no qual o stakeholders é o foco na decisão a ser tomada)

 PRIMÁRIOS: têm pouca influência sobre os resultados das decisões de gestão, mas o seu bem-estar é importante para os tomadores de decisão

• **SECUNDÁRIOS**: podem influenciar decisões, já que são responsáveis por elas e estão engajados nas decisões em execução, mas seu bem-estar não é prioridade

• **EXTERNOS**: podem exercer uma influência significativa sobre os resultados de um processo, mas seus interesses não são importantes. Ex: grupos de Igrejas ou ONGs.

3º) EXPLORAR OS CONFLITOS

 Discórdia causada por uma oposição de valores ou necessidades

- Todas as sociedades, comunidades, organizações e relações interpessoais experenciam o conflito em um momento ou outro no processo de interação diária.
- Conflito não é necessariamente ruim, anormal ou disfuncional, ele é um fato da vida.

NATUREZA DO CONFLITO

- 1. Falta de informação: pode ser negociado através da coleta adicional de informação;
- 2. *Incompatibilidade de valores e crenças* de ordem religiosa e cultural
- Relações interpessoais: normalmente ocorrem quando há concorrência por posições - podem ser negociadas com a intervenção de um mediador externo
- 4. *Interesses e necessidades :* área onde a gestão dos conflitos pode ser melhor utilizada

CONFLITOS

- Os usos de recurso específico podem causar conflitos na medida em que afeta outros usuários habilitados a usálos.
- Entendendo quem são os *stakeholders* e quais são seus interesses é possível explorar seus conflitos.
- A teoria dos conflitos sugere que a identificação de conflitos de interesses é o passo inicial no processo de gestão de conflitos.

A GESTÃO DE CONFLITOS

- Primeiro devemos reconhecer o tipo de conflitos existentes na área
- Devemos tirar os elementos pessoais e centralizar nas necessidades e interesses de todos os grupos engajados
- Deverá levar em conta o estado emocional dos atores envolvidos, especialmente o seu grau de confiança e desconfiança tanto no processo em si, como nos outros participantes envolvidos
- Quando gerimos os conflitos temos duas situações: Apatia ou confrontos

GESTÃO DE CONFLITOS

COOPERAÇÃO

TRABALHO DE TIME

NEGOCIAÇÃO

COMPROMISSO

FACILITAÇÃO

COORDENAÇÃO

MEDIAÇÃO

COLABORAÇÃO

ARBITRAGEM

COMUNICAÇÃO

LEGITIMAÇÃO

INFORMAÇÃO

LEGISLAÇÃO

ISOLAMENTO

CONFRONTO

CONSTRUÇÃO DE CONSENSO

- Fisher & Ury (1982) sugerem 4 passos centrais para a construção de consenso:
 - 1) Separar as partes interessadas do âmbito do problema;
 - 2) Focar nos interesses e não nas posições;
 - 3) Gerar uma variedade de possibilidades antes de tomar uma decisão;
 - 4) Deixar claro que o resultado será baseado num objetivo concordado entre as partes.

NEGOCIAÇÃO

 Uma alternativa é negociar com as partes interessadas para que eles cedam um pouco em relação as suas posições originais.

 Outra alternativa é explorar a percepção das diferentes partes (stakeholders) sobre a probabilidade de um cenário futuro.

4º) ANALISAR QUEM DEVE SER INCLUÍDO OU EXCLUÍDO DA DELIBERAÇÃO

CATEGORIA DE	REGRA
STAKEHOLDERS	PRÁTICA
Primários	Incluídos – devem sempre se manter interessados, comprometidos e participantes no processo
Secundários	Consultados – incluem gestores dos recursos e responsáveis pelas decisões, mas devem evitar se encontrar com os primários
Externos	Informados – sua presença pode inibir a discussão e colocar em risco a possibilidade de todos os stakeholders trabalharem juntos em um estágio posterior

5º) UTILIZAR TÉCNICAS DE ENGAJAMENTO

- O tipo de stakeholder vai definir o seu grau de engajamento no processo
- Todos os participantes devem ser tratados com igual respeito, sem levar em conta sua educação, qualificação ou habilidade para articular suas preferências e experiências
- Grande número de métodos:
 - Grupo focal, Entrevistas individuais e semi-estruturadas, Pesquisa informal,
 Questionário (cada uma para cada tipo de stakeholders)
 - Trabalhar com pequenos grupos de pessoas; focar numa base futura e comum; encorajar um atendimento e uma participação completa; incorporar o maior número possível de interesses; e assumir compromissos públicos de ação

PARTICIPAÇÃO DOS ATORES SOCIAIS

- Participação no processo:
 - Passiva: percebem o que está acontecendo ou já aconteceu
 - Pela informação dada: respondem questões por meio de questionários
 - Pela consulta: feita através de agentes externos
 - Pelos incentivos materiais
 - Funcional: formação de grupos para atingir determinados objetivos
 - Interativa: participam junto com os tomadores de decisão métodos interdisciplinares e processos de aprendizagem
 - Ativa: iniciativas independentes de instituições externas

PROCESSOS INCLUSIVOS DELIBERATIVOS

- Deliberação: consideração cuidadosa ou discussão.
 - Tomadas de decisão ou planejamento exige interação social e debate.
 - Deliberação implica que posições diferentes de stakeholders são reconhecidas e respeitadas.
 - Visa:
 - Trazer algum tipo de transformação de valores ou preferências
 - Fomentar a negociação entre os participantes, a fim de chegar a uma decisão.
- Inclusão é a ação de incluir diferentes participantes no processo de deliberação
 - Objetivos: educativo, consensual, instrumental e conflitual

6º) ENTENDER AS PREFERÊNCIAS DOS STAKEHOLDERS

 Requer diálogos participativos para capacitar os stakeholders a:

Deliberarem

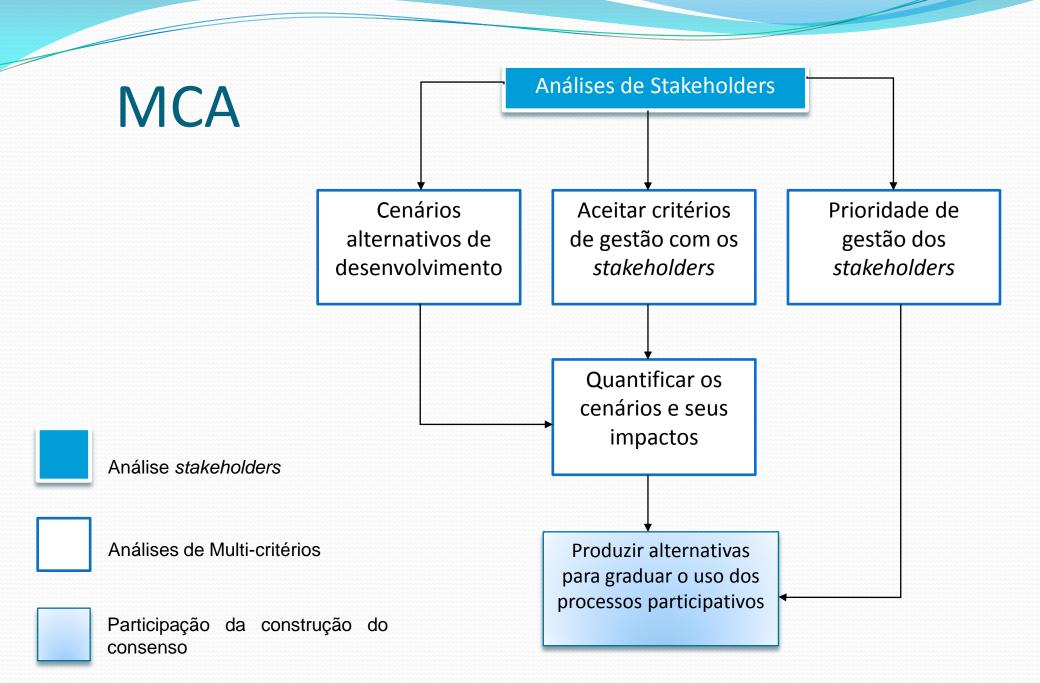
E discutirem a questão da gestão dos recursos

7º) GERAR INFORMAÇÕES PERTINENTES SOBRE IMPACTOS DE CENÁRIOS

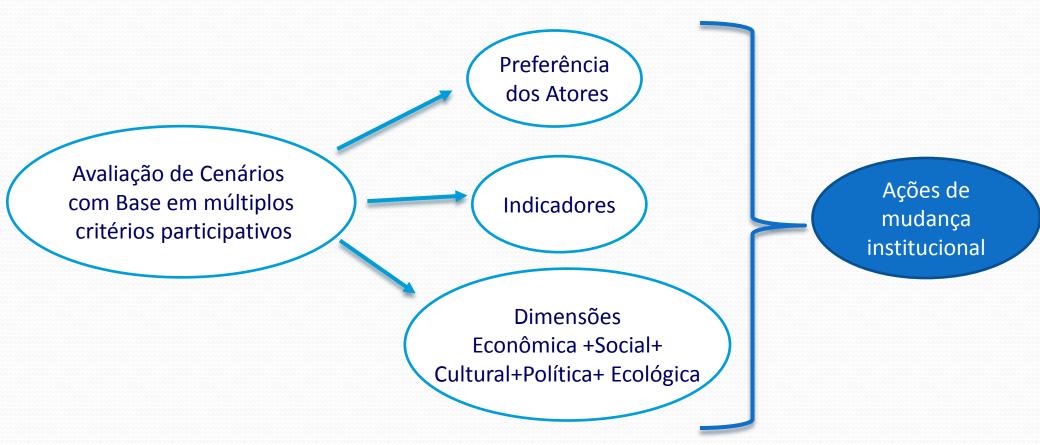
- Para uma gestão eficiente é importante informações sobre os impactos dos cenários objetivando minimizar os conflitos.
- A informação é uma condição necessária (para a racionalidade) mas não suficiente para a qualidade das decisões.
 - E depende de outros critérios:
 - distribuição equitativa, eficiência e efetividade
 - E a legitimidade e a confiança produzidas pelos stakeholders.

ANÁLISE MULTI-CRITÉRIOS

- É usado como uma ferramenta para facilitar a deliberação de stakeholders
- Auxilia na construção de cenários
- Exige:
 - uma identificação de possíveis opções de desenvolvimento
 - e uma avaliação de impactos destas opções em um conjunto de critérios de gestão



DESENHO DE CENÁRIOS ALTERNATIVOS DE DESENVOLVIMENTO



DESENHO DE CENÁRIOS ALTERNATIVOS DE DESENVOLVIMENTO

- Uso da análise de multicritério na escolha de um cenário
- Avalia o grau de influência dos atores envolvidos
- Identifica o peso dos possíveis cenários classificados
 - A inércia ou o fazer-nada também é um cenário possível
- Utiliza a análise de negociações (trade-off)

AÇÕES DE MUDANÇA INSTITUCIONAL

- Estudo de viabilidade do cenário a fim de gerar consenso
- O contexto político-institucional determina o sucesso da gestão integrada
- É necessário a existência de redes sociais para que haja oportunidade de aprendizado social
- Assim, aumenta-se o potencial para adotar novos arranjos institucionais que promovam a formação de um consenso.

SISTEMA DE CO-GESTÃO

- Forma de parceria na qual:
 - governo
 - comunidade de usuários dos recursos naturais no nível local
 - agentes externos
 - e outros atores sociais

Compartilham responsabilidades e autoridade para tomadas de decisão na gestão dos recursos.

SISTEMA DE CO-GESTÃO

• Pressupostos:

- Participação ativa da comunidade,
- Interação do governo, agentes externos (ONGs, Universidades e institutos de pesquisa) e outros atores sociais
- E a devolução do poder do governo para o nível local.

Objetivos:

- Empoderar grupos sociais excluídos;
- Encorajar mudanças políticas e sociais

Características:

- A estrutura organizacional é formal;
- As lideranças e associados são intensamente participativos;
- E o controle das tomadas de decisões podem ser centralizadas ou não.

SISTEMA DE CO-GESTÃO ADAPTATIVA

• Um processo que combina:

 Elementos da abordagem de co-gestão e da abordagem de manejo adaptativo ou do "aprender a fazer fazendo"

 Construção de novos conhecimentos a partir de conhecimentos e experiências anteriores, de forma iterativa.

INTEGRAÇÃO HORIZONTAL E VERTICAL CONEXÕES INSTITUCIONAIS TRANSESCALARES

- Integração horizontal permeia diferentes setores, através do espaço;
- Integração vertical permeia as diferentes escalas, através dos vários níveis de organização política.
- A integração pressupõe o enfoque sistêmico

GESTÃO INTEGRADA E PARTICIPATIVA - meios

- Identificar os Stakeholders e seus interesses
- Entendimento de conflitos
- Confiança (é um pré-requisito)
- Transparência do processo (co-gestão e processo consultivo, canais de informação e comandos devem ser entendidos por todos os grupos envolvidos)
- Formas institucionais de apropriação (Instituições formais e informais podem ser definidas pelas suas formas constitucionais e regulatórias, estruturas organizacionais, regras sociais e normas de comportamento)
- Conhecimento compartilhado e legitimizado
- Sensibilidade para as dinâmicas dos ecossistemas (maior conscientização e informação de instituições e gestão integrada podem ser usadas para promover a resiliência institucional e ecossistêmica)

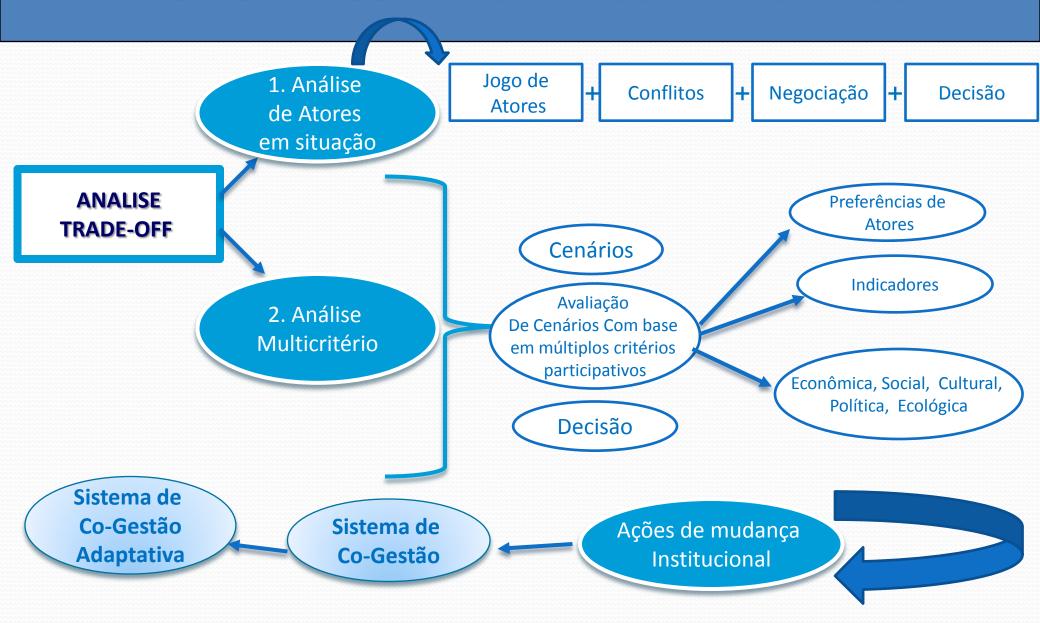
DESAFIOS PARA INCLUSÃO E INTEGRAÇÃO

- Os maiores desafios residem nos arranjos institucionais, no quadro legislativo e nas habilidades de organização dos stakeholders
- O desafio para uma gestão integrada é o desenvolvimento de uma abordagem que seja metodologicamente forte, transparente e entendido por todos os stakeholders.
- A participação comunitária na gestão não garante sua sustentabilidade.
- O processo participativo:
 - Clareia o entendimento dos atores locais sobre os problemas de uso do recurso;
 - Capacita grupos locais;
 - Diminui conflitos;
 - Cria suportes para várias alternativas de gestão.

CONCLUINDO...

- A conservação dos recursos costeiros e seu desenvolvimento sustentável é mediado através de instituições, sistemas legais de regimes de apropriação e acesso aos recursos por diferentes usuários com seus múltiplos e conflitantes interesses
- O MODELO AQUI DELINEADO PROPÕE UM SISTEMA DE CO-GESTÃO ADAPTATIVA VOLTADA PARA UM OUTRO DESENVOLVIMENTO.

INSTRUMENTOS PARTICIPATIVOS E INTEGRADOS



FECHANDO O CICLO



Fazendo onda?



OUTCOMES resultados/conseqüências

- Crise: Problemas Socioambientais na Zona Costeira.
 - Degradação Socioambiental;
 - Perda da Resiliência;
 - Perda da Capacidade Adaptativa
 - Problemas Sociais (exclusão, pobreza, violência, elitização do processo de desenvolvimento)

Existência de sistemas virtuosos, inovações

ATRIBUTOS FÍSICOS E CONTEXTO SOCIOECONÔMICO E TECNOLÓGICO

DESCRIÇÃO DA ÁREA

- Aspectos Físicos e Biológicos
 - Unidades ambientais
 - Trajetória de desenvolvimento
 - Potencial ecossistêmico
- Contexto Socioeconômico
 - Cooperativas, formas de organização, circuito de comercialização, tipo de economia (informal e real)
- Tecnologias de Uso
 - Inovações tecnológicas
 - Tecnologias usadas
 - Conflito fundiários
 - Modos de apropriação

ARRANJOS INSTITUCIONAIS

- Regramento Institucional (formal e informal)
 - Legislação (Constituição, Política Pública, Leis, Decretos, Resoluções)
 - Organizações Institucionais (IBAMA, MMA, SEAP)
 - Regimes de apropriação e parâmetros para a gestão
 - Organizações da Sociedade Civil
 - Organizações Informais
 - Mecanismos para a participação, integração, resolução de conflitos, negociação e monitoramento contínuo.

PADRÕES DE INTERAÇÃO

Análise do Jogo de Atores

- As ações coletivas
- Como funciona o sistema de gestão
- Atores envolvidos
- Representações
- Conflitos e Cooperações
- Interações
- Modos de apropriação e de gestão
- Comunicação da informação pertinente

Variáveis Chaves

- Percepções, visões de mundo, crenças, atitudes e práticas de uso e gestão dos usos e memória social da história ecológica.
- Contexto Sócio Econômico e Tecnológico em relação com o contexto ecológico
- Contexto Institucional

CAPITAL SOCIAL

- Certas características da organização social, tais como: relações de confiança, normas compartilhadas e funcionamento em rede.
 - Instituições locais e formas de organização local que favorece as trocas solidárias
 - Domínio da economia informal e da ajuda mútua
 - Regras informais antigas que mantinham a comunidade coesa
 - Hábitos cotidianos, maneira de viver
 - Instituições que são introduzidas e que se tornam indutoras destes processos.

INSTITUIÇÕES NA ZONA COSTEIRA

Princípios da Governança dos Recursos Costeiros

 Governança neste contexto refere-se ao quadro (ou estrutura) do sistema social e econômico e as estruturas políticas e legal (jurídica) pelas quais a zona costeira é gestionada.

CONCEITO DE INSTITUIÇÕES

 Códigos de conduta socialmente construídos que definem práticas, atribuem papéis e norteiam as interações de indivíduos e grupos

Regras em Uso

FORMAIS	INFORMAIS
Podem ser agrupadas em duas áreas:	Normas de comportamento, convenções e condutas auto-impostas)
Regras constitucionais e	e suas características de execução
Regulação: Legislação em geral (PNMA, PNGC, Código Florestal)	Os usuários tem interesses ou objetivos similares:
Estrutura Organizacional: Agências, Órgãos Ambientais	Setor privado, sociedade Civil, Associações, Fóruns de Agenda 21 Local, Colônias de Pesca.
(MMA, IBAMA, Secretarias Estaduais e Municipais)	Apresentam estruturas de organização
Incluem também toda a legislação nacional, estadual, municipal e a regulação internacional.	menos rígidas que as instituições formais. São mais fáceis de se adaptarem

TIPOS E NÍVEIS DE USUÁRIOS

- Usuários "Stakeholders"
- Pessoa ou organização ou grupo com interesses nos recursos.
 - Inclui pessoas com poder para controlar o uso e a gestão do recurso
 - ou com nenhum poder para controlar o uso e a gestão dos recursos mas são afetados pela mudança de uso ou gestão dos recursos.
 - Varia no grau de influência e importância.

AÇÕES COLETIVAS

 Ações coletivas são aquelas tomadas por um grupo em busca de interesses observados, com o qual benefícios mútuos podem ser alcançados por indivíduos cooperando, ao invés de trabalharem um contra o outro, a fim de alcançar um resultado.

A ação coletiva é favorecida:

- 1) Fronteiras físicas do recurso bem definidas
- 2) Se os usuários são residentes na localidade do recurso
- 3) Quanto maior a demanda por produtos (*outputs*) e a confiança no recurso, maior a chance de uma gestão da propriedade comum ser bem sucedida.
- 4) Quanto melhor definido o grupo de usuário, maior a chance de sucesso.

AÇÕES COLETIVAS

- Como as ações coletivas podem ser promovidas mediante o empoderamento dos atores ?
 - 1. A natureza do recurso em si;
 - 2. Aplicação de tecnologias;
 - 3. Relação entre recursos e grupos de usuários;
 - 4. As características dos grupos de usuários;
 - 5. Relação entre usuários, o estado e os sistemas legais;
 - 6. As relações entre os *stakeholders* são centrais para o sucesso.

CONHECIMENTO LOCAL

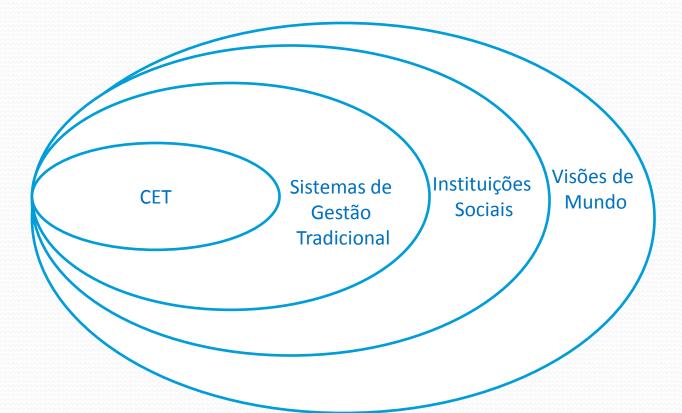
Tipo de conhecimento baseado em:

 Observações locais feitas por usuários dos recursos naturais num dado contexto socioecológico

 Difere do conhecimento tradicional pelo fato de não ser transmitido de geração a geração.

CONHECIMENTO ECOLÓGICO TRADICIONAL

 Conjunto cumulativo de saberes, crenças e práticas gerado por populações tradicionais – indígenas, pescadores, quilombolas, agricultores, seringueiros – no bojo de processos adaptativos e transmitido de geração a geração, sobre as relações dos seres vivos (inclusive humanos) entre si e com seu meio ambiente.



CONHECIMENTO CIENTÍFICO SISTÊMICO

 Abrange o conhecimento experimental e verificável por meio do emprego de instrumentos, técnicas e recursos de observação e aferição cujos resultados são aproximados exatos e verificáveis.

 O pesquisador deve ser sensível com capacidade de criação e deve conectar a racionalidade com outros níveis, formando um ser integral.

3. INSTRUMENTOS PARTICIPATIVOS E INTEGRADOS

 Análise Trade off – Harmonização de usos com base nos cenários e seus impactos possíveis:

- Análise de Atores em situação
- Análise Multicritério

4. ESPAÇOS DE MANOBRA

- Diagnóstico de Obstáculos, Limites e Potencialidades
- Construção de Cenários
- Desafios
- Condições de Viabilidade
- Pactuação